



“El Storybrand la mejor herramienta de ventas en la era digital”

[04 hrs.]

Objetivo: Qué el participante conozca esta novedosa técnica para presentar sus productos y servicios con la cual podrá comunicar de manera más contundente y alineada a las necesidades y deseos que buscan los clientes.

Dirigido a: A todos los interesados en cerrar ventas, usando una manera de comunicación innovadora y efectiva, de transmitir el valor de nuestro producto

¿Por qué tomar este curso?

- Rediseño de los beneficios de tu producto
- Rápida captación de la atención de nuestros clientes potenciales
- Más fácil cierre de ventas
- Mejor comunicación de los beneficios de nuestro producto o servicio
- Mejor manejo de objeciones

1. La era del cliente
 - a. Por qué contar historias
 - b. Narrativa Storybrand
2. Partes de una historia
 - a. Quién es el héroe
 - b. Dónde está el Malo
 - c. Por qué debes ser Guía
- 3.Cuál es el plan
4. El llamado a la acción

+52 55 84 53 65, 55 36 14 89 89
capacitacion@mefintax.com.mx
Cotiza vía WhatsApp: <https://bit.ly/2qVGP1x>



5. El éxito o el fracaso
6. Conclusiones y recomendaciones



+52 55 84 53 65, 55 36 14 89 89
capacitacion@mefintax.com.mx
☎ Cotiza vía WhatsApp: <https://bit.ly/2qVGP1x>

www.mefintax.com.mx